

# “BIJ EEN BEDRIJFSOVERDRACHT HEB JE ÉCHT PROFESSIONELE HULP NODIG”

Mobiele telecomprovider Mobile Service uit Hengelo stelde zich eind vorig jaar beschikbaar als overnamekandidaat. Na een uitgebreide selectieronde bleek concurrent Yes Telecom uit Leiden, een zelfstandige dochteronderneming van KPN, de meest geschikte koper. Om het overnameproces te begeleiden schakelde René Hesselink, directeur van Mobile Service, de hulp in van een Register Valuator (RV).

Een goed verkoopproces start met een realistische waarde-inschatting. “Als je met serieuze overnamepartners aan tafel wilt, is een RV onmisbaar”, stelt Hesselink. “Er bleek meteen grote interesse te zijn om Mobile Service over te nemen. Vanuit marktpartijen én de private equity-hoek. Vooral de marktpartijen waren interessant, omdat je daarmee synergievoordelen kunt genereren en in het verlengde daarvan een groter marktaandeel.”

## Synergievoordelen

Uiteindelijk viel de keuze op Yes Telecom. Hesselink: “Beide bedrijven richten zich op de zakelijke telecommarkt en maken gebruik van het KPN netwerk. Daarbij was de geografische ligging een groot pluspunt. Yes Telecom zit vooral in het westen en zuiden van het land, Mobile Service in het oosten en noorden. Samen besla je dus heel Nederland. Bovendien was er meteen een klik en werd al snel duidelijk dat de cultuur van beide bedrijven vergelijkbaar is.”

## Hulp is onmisbaar

Hesselink hoefde niet lang te twijfelen over de vraag of hij professionele ondersteuning

zou inschakelen. “Er komen zoveel aspecten kijken bij een eventuele overname. Daar heb je echt professionele hulp bij nodig. Bovendien moest het bedrijf ook gewoon doordraaien. Mijn accountant adviseerde me daarom RV Waldo Zuiderveld van Factor Bedrijfsovernames in de arm te nemen. Het eerste contact was meteen heel soepel. Dat was voor mij een belangrijke voorwaarde om met hem in zee te gaan.”

## Van A tot Z

De RV was van begin tot eind betrokken bij de overname. Zuiderveld: “Ik heb gezorgd voor een bedrijfswaardering, een informatiememorandum opgesteld en de onder-

handelingen gevoerd. Aansluitend heb ik de due diligence begeleid en de overname juridisch afgerond. Het proces verliep erg vlot. We hebben alleen even moeten puzzelen om de overdracht van data op een goede manier te borgen.”

## Transparantie voorop

Hesselink is nog altijd erg blij met de hulp van de RV. “Hij legde ingewikkelde termen goed uit en nam me in het hele proces goed mee. Bovendien pakte hij zaken meteen op. Mocht ik ooit nog eens in een soortgelijke situatie komen, dan pak ik het op dezelfde wijze aan.”