

## Banken doen geheimzinnig over hun eigen leenkosten

■ door SAMEER VAN ALFEN

AMSTERDAM - Banken vertrouwen elkaar nog steeds niet, en dat wantrouwen maakt onderling lenen duur. Veel pijn lijken ze hiervan niet te hebben. De gestegen kosten worden keihard doorberekend aan bedrijven die om een krediet vragen. Deze zogenoemde liquiditeitsopslag wordt echter weggemoffeld in offertes en is voor klanten onduidelijk. Bovendien wordt, als banken zelf weer goedkoper geld kunnen aantrekken, dit rentevoordeel niet direct doorgegeven.

Dit zeggen twee partijen die dagelijks zicht hebben op financiële instellingen en hun kredietverlening aan bedrijven: kredietbemiddelaar Credion en het NIVR, de branchevereniging van waarderingsdeskundigen. Zij eisen meer duidelijkheid van de banken.

„De hoogte van de liquiditeitsopslag is een blackbox”, zegt Carlo van der Weg, directeur van Credion. „Als een bedrijf een offerte krijgt, wordt de opslag niet apart vermeld. Vragen wij namens de onderneming om een specificatie,



• De gevolgen van de kredietcrisis berekenen banken direct door in leningen aan bedrijven.

FOTO: ANP

dan komt de liquiditeitsopslag vaak wél boven water. Maar de reden voor de hoogte ervan is onduidelijk. Bovendien valt op dat de opslag per bedrijf verschilt, zelf bij offertes van dezelfde bank.”

Chris Denneboom van het NIVR: „Daar komt bij dat banken ondernemingen die een nieuwe lening willen afsluiten, verplichten tot een liquiditeitsopslag die voor langere tijd vastligt. Ik kom offertes tegen waar dit voor een periode van drie jaar geldt.”

Denneboom vindt dit ongewenst: „Stel dat de tekenen van economisch herstel doorzetten. Dan heb je kans dat banken elkaar vanaf 2010 geen liquiditeitsopslag meer in rekening brengen. Maar als een ondernemer nog wél twee jaar opslag betaalt, dan vergroot dit de marges van de bank. De ondernemer is de dupe.”

ING ontkent het oprekken van marges: „Wij zijn een doorgeefluik en zitten ook voor een vaste periode vast aan opslagen. Daarom krijgt een klant hier ook mee te maken. Als andere banken ons geen opslag meer berekenen, zal die in offertes verdwijnen.”

Volgens Rabobank is het helemaal niet gezegd dat de liqui-

teitsopslag de komende tijd zal dalen, zoals Denneboom betoogt. Stijgt deze verder, dan profiteert de klant met een opslag die vaststaat. ABN Amro denkt wel dat de opslag afneemt, juist vanwege het prille economische herstel.

Denneboom zou graag zien dat banken meer open zijn over hun liquiditeitsopslagen. Bijvoorbeeld door ze op internet te publiceren. Van der Weg raadt bedrijven aan vast te leggen in het contract dat de opslag over een jaar onderhandelbaar is. MKB-Nederland heeft nog geen klachten van leden ontvangen over de liquiditeitsopslag.